

# El Microseguro: Nos falta mucho por recorrer

Lima, Perú Septiembre, 25, 2009  
Dr. Rodolfo Wehrhahn  
Banco Mundial

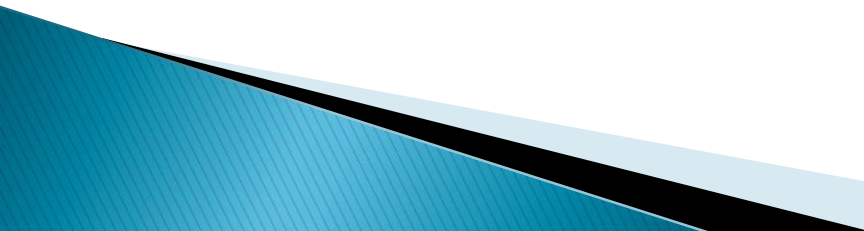
# Motivación política económica

- ▶ *“... 10 por ciento de incremento en el nivel de pobreza disminuye el ritmo de crecimiento de una economía en un uno por ciento y reduce el PIB en hasta un 8%....”*

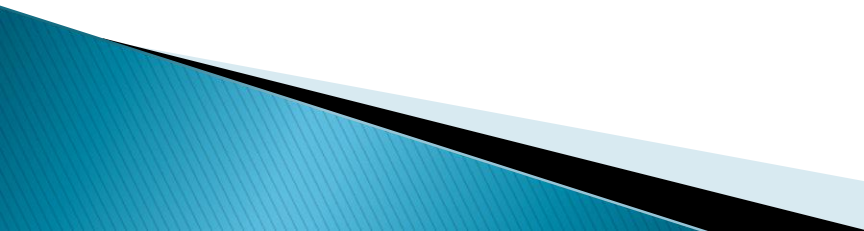
# Motivación política económica

- ▶ *“..... Los pobres al carecer de crédito y seguros se ven excluidos de muchas actividades de la economía. Creándose así un círculo vicioso donde baja productividad crea mayor pobreza y mayor pobreza crea menor crecimiento.”*
- ▶ *Poverty Reduction and Growth: Virtuous and Vicious Circles*, by Guillermo Perry et al

# Beneficios de la industria de seguros

- ▶ El seguro a través del mecanismo de agregar riesgos reduce su costo al reducir la volatilidad
  - ▶ Las familias y también las empresas pueden transferir riesgos a un costo eficiente y así enfocarse en sus tareas principales
  - ▶ El carácter de largo plazo de los seguros de vida y pensiones promueven el ahorro interno de largo plazo. Un elemento primordial de toda economía
- 

# Beneficios de la industria de seguros

- ▶ El seguro incorpora a individuos a la actividad económica al eliminar riesgos que de otra manera los mantendrían alejados de la economía
  - ▶ EL presupuesto fiscal se ve aliviado en la medida que el seguro cubra necesidades de protección social.
  - ▶ El seguro contra catástrofes reduce el costo fiscal en particular en la presencia de reaseguro internacional.
- 

# Realidad

- ▶ *The insurance penetration in the emerging economies is about a third of the insurance penetration in the OECD countries.*

# Comparación

2007	Penetración	densidad
Peru	1.1%	42 US\$
USA	8.9%	4086 US\$
España	5.2%	1700 US\$

# Participantes en el Microseguro

Gobierno

Regulador

Distribución

Asegurado

Proveedor/Operador

Intermediario

Donantes

Inversionista

Consultores

# Gobierno

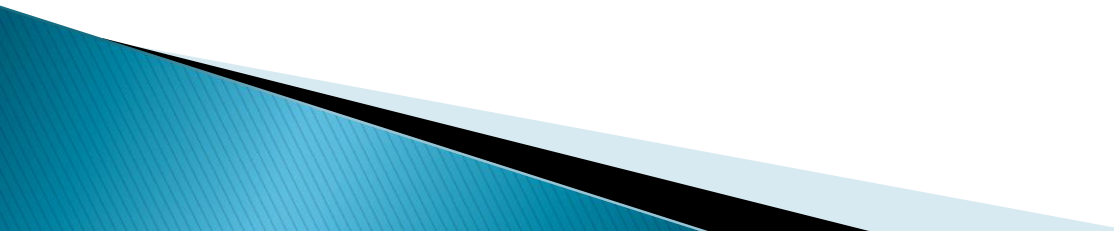
## Seguridad Social

- ▶ Salud básica
- ▶ Pensión mínima
- ▶ Educación
- ▶ Vivienda

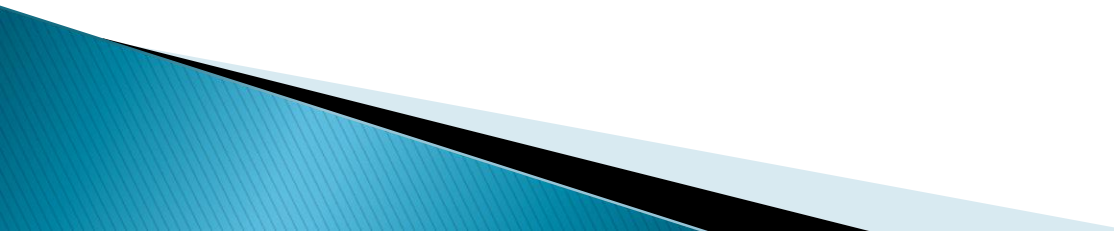
## Microseguros

- ▶ Optimización de recursos
- ▶ Manejo de inversiones
- ▶ Continuidad de educación
- ▶ Protección

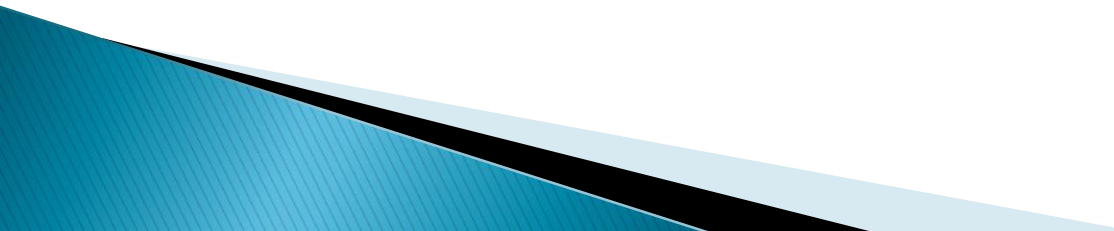
# Operador de microseguros

- ▶ Marketing
  - ▶ Distribución
  - ▶ Contratación
  - ▶ Pago de Primas
  - ▶ Pago de siniestros
  - ▶ Reclamos
- 

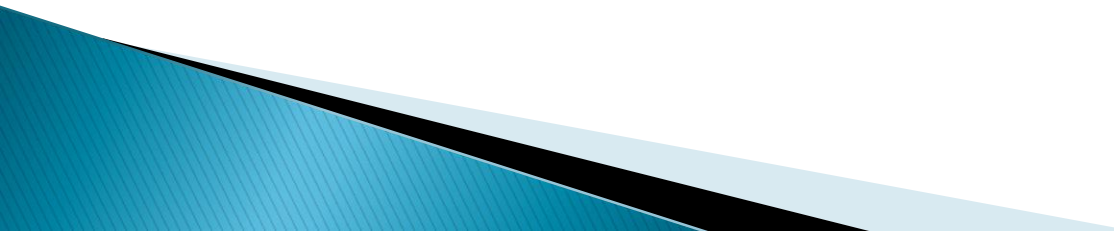
# Proveedor

- ▶ Estudio de mercado
  - ▶ Diseño de producto
  - ▶ Precio
  - ▶ Suscripción
  - ▶ Aceptación
  - ▶ Ajustes
- 


# Distribución

- ▶ Entrenamiento
  - ▶ Responsabilidad
  - ▶ Competencia de productos
  - ▶ Acceso al cliente
  - ▶ Cobranza y pago de siniestros
  - ▶ Reputación
- 

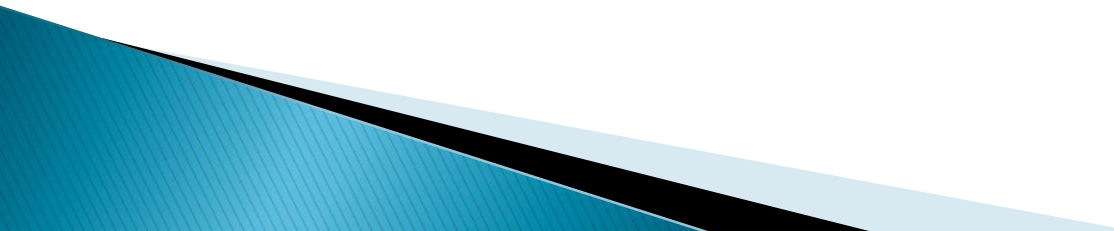
# El regulador

- ▶ Cuanto es desarrollo y cuanto es supervisión?
  - ▶ Puerta abierta para menos regulación?
  - ▶ Protección al consumidor?
  - ▶ Entidades no supervisadas
- 

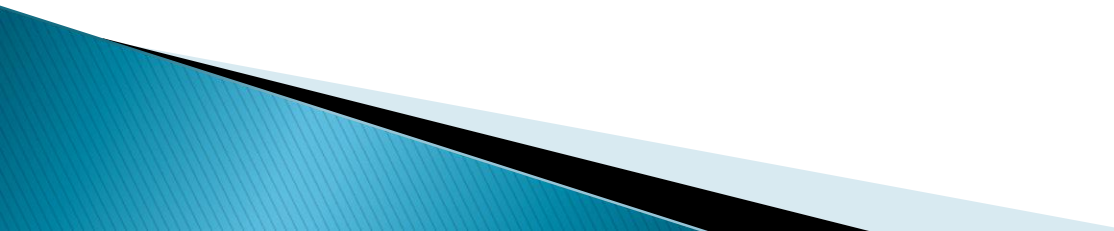
# Intermediario

- ▶ Costo de intermediación
  - ▶ Valor agregado
  - ▶ Cobranza
  - ▶ Pago de siniestros
  - ▶ Entrenamiento y licencia
- 

# El inversionista

- ▶ Obra social o negocio?
  - ▶ Cuanto es permitido ganar
  - ▶ Sostenible?
  - ▶ Incertidumbre legal
- 

# Donantes

- ▶ Donde puedo ayudar?
  - ▶ Como llegar a los poco sofisticados?
  - ▶ Como mido el éxito de un proyecto?
- 

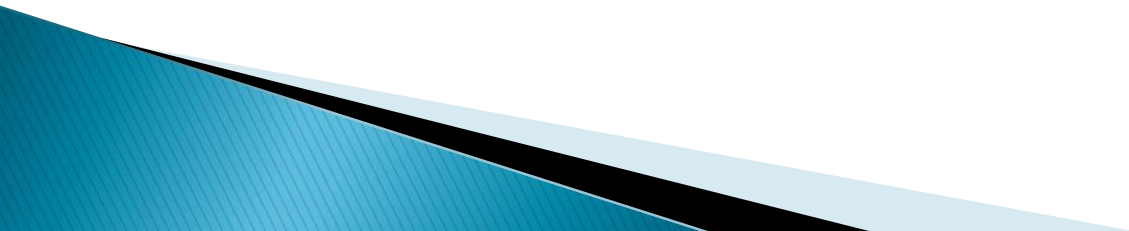
# Consultores

A quien le vendo el concepto microseguro?

# Consultores

A quien le vendo el concepto microseguro?

Donde será la próxima conferencia?



# Conclusiones

- ▶ Gran oportunidad
- ▶ Industria incipiente y frágil
- ▶ Necesidad de cambiar el enfoque de

un crecimiento sano

a

sano crecimiento



# El Microseguro: Nos falta mucho por recorrer

Lima, Peru Septiembre, 25, 2009  
Dr. Rodolfo Wehrhahn  
Banco Mundial